

I.W.M.

IL MERCATO Chiunque utilizzi l'acqua per usi alimentari o per lavoro è un potenziale cliente. Non vi è, attualmente, in nessun settore un mercato più grande e disponibile e in uno stato di così urgente necessità. Nel corso dei prossimi 10 anni il 50% delle famiglie italiane (20 milioni) cercherà una soluzione al problema acqua.

LA SITUAZIONE AMBIENTALE L'acqua pulita e utilizzabile è sempre più rara e preziosa. In futuro, poi, il bisogno di acqua pura sarà sempre maggiore. La depurazione è diventata quindi un grande affare. Anche i media, parlando del degrado ambientale e dell'inquinamento, regalano alle eco-aziende una enorme, preziosa e qualificata pubblicità gratuita.

I PRODOTTI I.W.M. non è un produttore. E' una forte organizzazione commerciale. Per rispondere alle esigenze del mercato serviva un prodotto già pronto, sicuramente collaudato, fuori dal comune, esclusivo, di qualità assoluta, di grande diffusione nel mondo, affidabile e a norma di legge in Italia. Per questo I.W.M. ha scelto di distribuire i prodotti della Lindsay Ecowater Systems, la prima azienda al mondo che, dal 1925 in America, inizia ad occuparsi di depurazione. Lindsay, oggi Ecowater Systems, vanta 70 anni di esperienza, 7 stabilimenti negli USA, 3 in Europa, oltre 1.500 concessionari nel mondo, una insuperabile garanzia di risultati, alta tecnologia e ogni soluzione tecnica: filtrazione - osmosi - addolcimento - deferrizzazione - chiarificazione e quant'altro esiste nel campo della depurazione. Lindsay Ecowater è l'unica azienda al mondo nel settore con il riconoscimento "ISO 9001". Per distribuire un marchio come questo serviva una forte organizzazione commerciale. Perciò la Lindsay (sede italiana) ha scelto I.W.M., conferendole l'incarico della ricerca, formazione e addestramento di nuovi concessionari - fran-



I.W.M.
INTERNATIONAL
WATER MACHINES



chisee, che operano tutti con successo e uniformità d'immagine.

PRONTA LIQUIDITA' I.W.M. ha alle spalle Istituti di Credito e convenzioni con Banche che, con la depurazione, hanno scoperto un nuovo filone per erogare alla clientela il credito al consumo senza alcun rischio. Tale disponibilità consente di svolgere attività di commercio senza insoluti, incassando sempre in contanti pur vendendo a rate. Grazie alle convenzioni con le Banche, anche il neo imprenditore che vuole accedere al franchising potrà ottenere finanziamenti per l'inizio attività.

L'AFFILIATO E' una persona un po' speciale perché è determinato a "mettersi in proprio" e cerca l'opportunità per farlo. E' attratto dai settori nuovi ed emergenti. E' capace di prendere decisioni. E' un uomo che può aspirare a guadagnare oltre 100 milioni l'anno e da subito, poiché il settore si caratterizza, dati alla mano, per la certezza e

